

未曾有の物価高を乗り越える「繁盛の法則」

～「新しい4つのP」と暮らしを支える商業の再設計～

急激な物価高騰に伴う価格設定への迷いや、大雨災害による甚大な店舗被害など、私たちの商業を取り巻く環境はかつてない試練に直面しています。今こそ、安売り競争から脱却し、お客様に納得して選ばれる「新しい価値」を磨き直す時です。本セミナーでは、厳しい時代を生き抜く『繁盛の法則』と、地域社会を支える『これからの商店街』の再設計を学びます。

① 価格を強みに変える「覚悟」と納得の価値設計

「値上げ＝悪」という思い込みを払拭し、お客様との確固たる信頼関係を築きながら「納得して選ばれる価格」を設定するプロセスと判断基準を伝授します。

② 明日から実践できる！ 繁盛の「新しい4P」

値下げに依存しない、中小店主ならではの4つの武器：Philosophy（哲学）、Product（物語ある商品）、Personality（人柄）、Promise（約束）を体系化。

③ 「暮らしを支える」生活基盤としての商業再設計

単なる物売りの場所やイベント頼みの集客ではなく、買い物困難や被災復興、子育て支援など、地域の生活課題（不）を解決する商店街や個店のあり方を再定義します。

▼ 講師プロフィール



商い未来研究所 代表
元『商業界』編集長

笹井 清範 氏
(ささい きよのり)

四半世紀にわたり4,000社以上の商い現場を取材。「商売 of the year」等の審査員も務める。「商売の原点は顧客との信頼関係にある」を信念に、独自の繁盛法則を体系化。全国の商工会議所や商店街連合会で『やる気と確信を引き出す実践的な講演』として熱い支持を得る。

【受講した商店主の声】

「値上げへの恐怖が吹き飛んだ」（化粧品店店主）

「店を開けるのが毎日楽しみになった」（靴店店主）

▼ 連合会からのお知らせとセミナー内容

💡 店主同士で語り合う！体験型ワーク

ただの座学ではありません。佐倉市の店主同士で地域の課題や商売のアイデアを語り合うグループディスカッションや、講師からの直接フィードバックもご紹介します。



← Web申込はコチラ

▼ セミナー開催概要

日時	12月1日（火） 16:00～17:20 （受付 15:30～） ※セミナー終了後17:30～ 懇親会を開催
会場	リストラテカステッロ （佐倉市臼井1567-2）
参加費	4,000円（飲食代・当日集金）
対象	佐倉市商店会連合会所属商店会会員等
締切	11月13日（金） 厳守（お早めのお申し込みを）

12. 01(火) 『【佐倉市商店会連合会 主催】 特別セミナー』 受講申込書 FAX.043-486-5963

事業所名	※記入していただいた事業所名が懇親会費の領収書になります		
連絡先	電話	E-mail	
区分	受講者氏名		懇親会（17:30～）の出欠
① 代表者	氏名：		[] 参加 [] 不参加
② 同行者	氏名：		[] 参加 [] 不参加
③ 同行者	氏名：		[] 参加 [] 不参加